

Демо-версия

Бизнес-план Булочной-кондитерской (с финансовой моделью)





Бизнес-план булочной-кондитерской

- Является обоснованием экономической эффективности открытия булочной-кондитерской
- Подходит для всех регионов России
- Необходим для привлечения финансирования (получения кредита)

Почему выбирают нас

- Мы предлагаем Вам несколько сразу готовых **Сценариев** реализации проекта
- Доходная модель бизнес-плана основана на профессионально подготовленных **маркетинговых исследованиях** – выручка не берется «с потолка», все цифры обоснованы. Сейчас в базе IndexBox около 900 готовых исследований.
- Бизнес-модель разработана совместно с **экспертами** рынка – владельцами досуговых заведений, ритейлерами, поставщиками оборудования, агентствами недвижимости
- Финансовый план составляется в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).
- Финансовая модель полностью **автоматизирована** – Вы сможете сделать собственный бизнес-план просто и быстро.
- Уникальный **клиентский сервис**
 - Личный кабинет на сайте и персональный менеджер
 - Отслеживание статуса заказа online
 - Предпродажная консультация специалиста и ответы на вопросы после покупки.
- Актуализация бизнес-плана бесплатно! Вы получаете заказной бизнес-план по цене готового.

В

- Мы готовы оказать полный **комплекс услуг** по сопровождению бизнес плана открытия бизнеса, включая
 - переговоры с банком
 - поиск и привлечение финансирования
 - юридическое сопровождение сделки
 - консультирование по вопросам финансирования и рефинансирования

Полностью автоматизированная финансовая модель

Вместе с бизнес-планом мы передаем Вам полностью автоматизированную финансовую модель в формате MS Office. Модель – интеллектуальный продукт компании IndexBox. Это результат многолетней успешной практики наших специалистов, она полностью соответствует российским и международным стандартам финансовой отчетности.

Финансовая модель состоит из следующих разделов (по листам MS Excel)

- Показатели эффективности проекта
- Предпосылки/ входные параметры
- Модель доходов и расходов
- Расчет платежей на обслуживание долга
- Доходная часть и закупки
- Расходная часть
 - Капитальные затраты
 - Операционные расходы
 - Штатное расписание и ФОТ

Параметры, которые Вы можете задать самостоятельно, корректируя концепцию бизнеса

- Площадь Булочной-кондитерской, зонирование
- Класс торговой недвижимости, стоимость аренды
- Посещаемость Булочной-кондитерской в будние дни и выходные
- Объем и состав закупок
- Средний чек
- Штатное расписание и размер ФОТ
- Соотношение собственных и заемных средств
- Условия и график выплат по кредиту
- Политика ценообразования и размер скидок
- Оснащение оборудованием
- Рекламные расходы

В

+ еще более 200 параметров

Экономическая эффективность проекта оценивается по всем ключевым параметрам

- Чистая приведенная стоимость проекта (NPV)
- Внутренняя норма доходности проекта (IRR)
- Терминальная стоимость проекта (TV)
- Срок окупаемости, простой и дисконтированный (PBP и DPBP)
- Индекс доходности инвестиций (PI)

В результате Вы сможете оценить

- Необходимый объем инвестиций, объем кредита, график получения и погашения кредита
- Срок окупаемости проекта, его рентабельность
- Критические параметры по объемам продаж, уровню расходов
- Риски реализации проекта
- Преимущества и недостатки различных сценариев проекта

Теперь у Вас есть полная свобода выбора – экспериментируйте, пробуйте различные варианты организации бизнеса, учитывайте особенности Вашего региона или района – найдите наиболее прибыльное решение!

В

Как работает финансовая модель

Концепция Булочной-кондитерской

Общая площадь Булочной-кондитерской, кв.м.

Система налогообложения

Ставка дисконтирования

Учитывать инфляцию:

Задать параметры Булочной-кондитерской и занимаемые площади

Зонирование площади Булочной-кондитерской

	Площадь, кв.м.
XXXX	XXXX
XXXX	XXXX
XXXX	XXXX
Итого	XXXX

Схема финансирования

Соотношение собственных и заемных средств

доля собственных средств
доля заемных средств

Задать схему финансирования проекта

Кредитные условия

Объем кредита, тыс. руб.	<input type="text" value="XXXX"/>	
Число траншей	<input type="text" value="XXXX"/>	
Транш №1, тыс. руб.	<input type="text" value="XXXX"/>	XXX месяц
Транш №2, тыс. руб.	<input type="text" value="XXXX"/>	XXX месяц
Транш №3, тыс. руб.	<input type="text" value="XXXX"/>	XXX месяц
Процентная ставка по кредиту	<input type="text" value="XXXX%"/>	годовых
Срок возврата заемных средств	<input type="text" value="XXXX"/>	лет, возврат равными частями ежемесячно
Льготный период по уплате процентов	<input type="text" value="XXXX"/>	
Льготный период по возврату основной части долга	<input type="text" value="XXXX"/>	

В

Доходная часть

Посадочных мест, шт.	XXXX
Средний чек	XXXX
Оборачиваемость места день	XXXX
Оборачиваемость места вечер	XXXX
Заказы "на вынос" в % от общего потока посетителей	XXXX%

Задайте основные параметры доходной части

Расходная часть

Налоговое окружение

Предельная величина базы по страховым взносам, руб.	XXXX
Ставка страховых начислений, %	XXXX%
Ставка свех базы, %	XXXX%
Ставка ОСС от НС и ПЗ, %	XXXX%
Ставка НДС	XXXX%
Ставка налога на имущество, %	XXXX%
Ставка налога на прибыль, %	XXXX%
Предельная величина базы по страховым взносам, руб.	XXXX

Для предприятий общественного питания

Все налоги и взносы соответствуют действующему законодательству

В

Персонал

Должность	Человек в смену	Кол-во смен в день	Оклад в месяц, руб.
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX

Капитальные затраты

Оборудование	Кол-во	Стоимость ед., руб.	Срок службы, лет
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX



Автоматически формируется **План доходов и расходов**. Вы можете оценить эффективность выбранной концепции бизнеса и выбрать наиболее прибыльный Сценарий.

		0 год	1 год	2 год	3 год
ДОХОДЫ		XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Уровень загрузки производства	%	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Выручка Кафетерия	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Доходы от продаж "На вынос"	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
РАСХОДЫ		XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Закупки сырье и материалы	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Аренда помещения	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Расходы на хоз.инвентарь, МБП	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Водоснабжение	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Зарплата + начисления	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Налог на имущество	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Общехозяйственные затраты	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Административные затраты	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сбытовые затраты	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Прочие накладные расходы	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
EBITDA	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Амортизация	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
ЕВИТ	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Проценты по кредитам	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
ЕВТ	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Налог на прибыль	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Чистая прибыль	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Чистая прибыль	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Капитальные вложения	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Изменения оборотного капитала	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Амортизация	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Свободный денежный поток	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Дисконтированный денежный поток	руб.	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Терминальная стоимость	руб.	XXXX			
NPV	руб.	XXXX			
IRR	%	XXXX%			
Срок окупаемости простой	лет	XXXX			
Срок окупаемости дисконтированный	лет	XXXX			
Индекс доходности инвестиций	-	XXXX			
Точка безубыточности	%	XXXX%			



Автоматически формируется **Отчет о движении денежных средств**. При изменении концепции Вы сможете отслеживать, достаточно ли у Вас денежных средств по итогам каждого периода.

Отчет о движении денежных средств	0 год	1 год	2 год	3 год
Остаток денежных средств	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Доходы	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Операционная деятельность				
Платежи поставщикам	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Зарплата + Социальные начисления	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Налоги	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Проценты уплаченные	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Итого отток в результате операционной деятельности	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Инвестиционная деятельность				
Приобретение Оборудования и ОС	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Приобретение НМА	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Итого по инвестиционной деятельности	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Финансовая деятельность				
Вклад учредителя	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Займы полученные	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Займы погашенные	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Итого по финансовой деятельности	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Чистый денежный поток	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Остаток денежных средств	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
НДС Доходы	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
НДС Расходы	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
НДС КАПЕКС	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Итого НДС к зачёту	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Основные средства на конец периода	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Капитальные ремонты	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Оборудование на начало периода	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Амортизация ОС	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX



Автоматически формируется **График финансирования проекта**. Он показывает, когда и в каком объеме требуются кредиты, и когда они возвращаются.

Наименования показателя		0 год	1 год	2 год	3 год
Получение кредитов	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Выплата процентов	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Очередной возврат основного долга	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Внеочередной возврат основного долга	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Справочно: основной долг	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сальдо по финансовой деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сальдо операционной деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сальдо по инвестиционной деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сальдо по всем видам деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сальдо по финансовой и операционной деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Дисконтированное сальдо по финансовой и операционной деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
То же нарастающим итогом	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Дисконтированное сальдо по всем видам деятельности	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
То же нарастающим итогом	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
NPV участия в проекте	тыс. рублей	XXXX			
Использование собственных средств	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Сальдо с учетом собственных средств	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Накопленное сальдо с учетом собственных средств	тыс. рублей	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Коэффициент погашения ссудной задолженности		-	XXXX	XXXX	XXXX
Минимум накопленного сальдо =	тыс. рублей	XXXX			



Краткая презентация
бизнес-плана
БУЛОЧНОЙ-
КОНДИТЕРСКОЙ

В

1. КРАТКИЙ ОБЗОР (РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА)

- 1.1. Цели проекта
- 1.2. Финансирование проекта
- 1.3. Показатели экономической эффективности проекта

2. Существо предлагаемого проекта

- 2.1. Общая информация о проекте
- 2.2. Меню булочной-кондитерской и схема работы
- 2.3. Разрешительная документация для открытия булочной-кондитерской

3. АНАЛИЗ РЫНКА

- 3.1. Потребление на рынке премиальной кондитерской продукции и доля премиума на рынке кондитерских изделий
- 3.2. Прогноз развития рынка премиальной кондитерской продукции до 2015 г.
- 3.3. Потребление на рынке премиальной кондитерской продукции по сегментам (шоколадная, мучная и сахаристая премиальная продукция)
- 3.4. Прогноз потребления на рынке премиальной кондитерской продукции по сегментам (шоколадная, мучная и сахаристая премиальная продукция) до 2015 г.
- 3.5. Структура потребления на рынке премиальных кондитерских изделий по сегментам (шоколадная, мучная и сахаристая премиальная продукция)
- 3.6. Прогноз структуры потребления на рынке премиальных кондитерских изделий по сегментам (шоколадная, мучная и сахаристая премиальная продукция) до 2015 г.

4. ХАРАКТЕРИСТИКА ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ ДИСТРИБУТОРОВ

- 4.1. ТД Регионсервис (Группа Ай Си Эс)
- 4.2. ТД Ремикс
- 4.3. Торгсервис
- 4.4. ТД Дубрава
- 4.5. ТД Роскондитер
- 4.6. ТД Город сладостей

5. МАРКЕТИНГОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ И СТРАТЕГИЯ БУЛОЧНОЙ-КОНДИТЕРСКОЙ

- 5.1. Целевая аудитория
- 5.2. Ценовая политика и средний чек
- 5.3. План продаж – Sales Mix
- 5.4. Реклама и продвижение булочной-кондитерской

6. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН

В

- 6.1. Организационно-правовая форма реализации проекта
- 6.2. Основные партнеры
- 6.3. График реализации проекта

7. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН

- 7.1. Выбор помещения и аренда
- 7.2. Необходимое оборудование
- 7.3. Штатное расписание и численность персонала
- 7.4. Закупка сырья
- 7.5. Расходы на маркетинг и рекламу

8. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

- 8.1. Условия и допущения, принятые для расчета
- 8.2. Исходные данные
- 8.3. Налоговое окружение
- 8.4. Расчет ставки дисконтирования
- 8.5. Капитальные затраты
- 8.6. План доходов
- 8.7. План расходов
- 8.8. Амортизация / износ
- 8.9. Потребность в первоначальных оборотных средствах
- 8.10. Инвестиционные издержки
- 8.11. Отчет о прибылях и убытках
- 8.12. Отчет о движении денежных средств
- 8.13. Источники, формы и условия финансирования

9. ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

- 9.1. Чистая приведенная стоимость (NPV)
- 9.2. Внутренняя норма доходности (IRR)
- 9.3. Индекс доходности инвестиций (PI)
- 9.4. Срок окупаемости (PBP)
- 9.5. Дисконтированный срок окупаемости (DPBP)
- 9.6. Терминальная стоимость (TV)
- 9.7. Срок возврата заемных средств (RP)

10. ОЦЕНКА РИСКОВ

- 9.1. Анализ чувствительности

В

9.2. Уровень безубыточности

9.3. Оценка проектных рисков

Приложение 1. Перечень закупаемого оборудования

Приложение 2. Амортизация основных средств

Приложение 3. План доходов и расходов

Приложение 4. Расчет дисконтированного денежного потока

Приложение 5. Отчет о движении денежных средств

Приложение 6. Налоговое окружение

Приложение 7. Оценка рисков

Уведомление

IndexBox: Контроль качества

Список таблиц

Таблица 1. Состав меню по категориям

Таблица 2. Потребление на рынке премиальных кондитерских изделий и доля премиума на рынке кондитерских изделий в 2005-2010 гг., тыс. тонн

Таблица 3. Потребление на рынке премиальных кондитерских изделий и доля премиума на рынке кондитерских изделий в 2011-2015 гг., тыс. тонн

Таблица 4. Потребление на рынке премиальной кондитерской продукции по сегментам в 2005-2010 гг., тыс. тонн

Таблица 5. Потребление на рынке премиальной кондитерской продукции по сегментам в 2011-2015 гг., тыс. тонн

Таблица 6. Структура потребления на рынке премиальных кондитерских изделий в 2005 -2010 гг.

Таблица 7. Структура потребления на рынке премиальных кондитерских изделий в 2011 -2015 гг.

Таблица 8. Расчетные параметры количества посетителей и среднего чека

Таблица 9. Среднее количество посетителей в дневное время

Таблица 10. Среднее количество посетителей в вечернее время

Таблица 11. Расчет дневной выручки

Таблица 12. Расчет вечерней выручки

Таблица 13. План продаж булочной-кондитерской при 100% загрузке

Таблица 14. График реализации проекта

Таблица 15. Штатное расписание и численность персонала

Таблица 16. Расчет суммы закупки в месяц при 100% загрузке

Таблица 17. Динамика загрузки заведения до выхода на проектную мощность

Таблица 18. План доходов

Таблица 19. План расходов

В

- Таблица 20. Инвестиционные издержки
- Таблица 21. Расчет прибыли
- Таблица 22. Расчет дисконтированного денежного потока по годам проекта
- Таблица 23. Отчет о движении денежных средств по годам проекта
- Таблица 24. Финансирование проекта по годам проекта
- Таблица 25. Критические изменения параметров оценки рисков
- Таблица 26. Вероятность возникновения эксплуатационных рисков
- Таблица 27. Вероятность возникновения рисков капитальных вложений
- Таблица 28. Капитальные затраты
- Таблица 29. Нормы амортизации оборудования
- Таблица 30. План доходов по месяцам первого года проекта
- Таблица 31. План расходов по месяцам первого года проекта
- Таблица 32. Расчет дисконтированного денежного потока в первый год проекта
- Таблица 33. Отчет о движении денежных средств
- Таблица 34. Налоговое окружение
- Таблица 35. Изменение ставки дисконтирования и срока окупаемости проекта
- Таблица 36. Изменение среднего чека и количества посетителей

Список рисунков

- Рисунок 1. Структура продаж (sales mix) булочной-кондитерской
- Рисунок 2. Динамика выручки Булочной-кондитерской в первый год работы
- Рисунок 3. Структура операционных расходов
- Рисунок 4. Инвестиционные издержки
- Рисунок 5. Динамика выручки, валовой прибыли и прибыли до налогообложения в первый год проекта
- Рисунок 6. Выручка и чистая прибыль
- Рисунок 7. Движение денежных потоков булочной-кондитерской
- Рисунок 8. Чистая приведенная стоимость проекта



1. КРАТКИЙ ОБЗОР (РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА)

1.1. Цели проекта

Инвестиционный проект заключается в организации Булочной-кондитерской.

Цели бизнес-плана

- привлечения инвестиционных средств для организации Булочной-кондитерской
- обоснования экономической эффективности Булочной-кондитерской
- разработки поэтапного плана организации Булочной-кондитерской

Данный проект позволит:

- создать бизнес стоимостью на конец горизонта планирования – XXXX млн руб.
- организовать булочную-кондитерскую с постоянной выручкой XXXX млн руб. в месяц
- создать денежный поток от проекта в размере XXXX млн руб. в год
- организовать новые рабочие места в регионе реализации проекта
- обеспечить налоговые поступления в бюджеты всех уровней
- эффективно вложить денежные средства инвестора

1.2. Финансирование проекта

Финансовые ресурсы, необходимые для осуществления проекта:	
· общая стоимость проекта	XXXX
· объем выполненных работ	0
· потребность в финансировании	XXXX
Схема финансирования:	
· соотношение собственных и заемных средств	
собственные средства –	30%
заемные средства –	70%
· объем кредита	XXXX
· процентная ставка	14%
· график предоставления и возврата кредита	
	выдача: 2013 г.
	XXXX
	выплата процентов
	с 2013 г.
	возврат:
	2013 – 2016 гг. – по графику

В

1.3. Показатели экономической эффективности проекта

Оценка экономической эффективности проекта:	
срок окупаемости – PBP	XXXX года
принятая ставка дисконтирования - D	14,00%
дисконтированный срок окупаемости – DPBP	XXXX года
чистая приведенная стоимость – NPV	XXXX руб.
внутренняя норма доходности – IRR	XXXX %
индекс доходности инвестиций – PI	XXXX
точка безубыточности проекта – BEP	XXXX %
срок возврата заемных средств – RP	3 года

В 2. Существо предлагаемого проекта

2.1. Общая информация о проекте

Булочная-кондитерская среднего ценового сегмента расположена на оживленной улице вблизи крупных жилых районов, офисных и торговых центров. Помещение булочной-кондитерской общей площадью *** кв.м., оснащено системой вентиляции, канализации и водоснабжения. Основная часть отведена торговой площади в *** кв.м., на остальной площади располагаются производственное помещение и помещение для персонала.

...

В

8. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

8.3. Налоговое окружение

...

Таблица 1. Налоговое окружение

Наименование налогов, уплачиваемых предприятием, осуществляющим инвестиционный проект	Ставка (или сумма)	Налогооблагаемая база	Период начисления (дней)	Льготы (основание)
Страховые взносы на обязательное социальное страхование				
Налог на прибыль				
Налог на добавленную стоимость				
Налог на имущество				
Акцизы на сырье и готовую продукцию				
Таможенные пошлины на оборудование, сырье, материалы, комплектующие и готовую продукцию				
Местные налоги				
Нормативы затрат по отнесению на себестоимость				
Страховые платежи:				
Проценты по кредитам в рублях				
Проценты по кредитам в иностранной валюте				

...

8.5. Капитальные затраты

...

Таблица 2. Перечень необходимого оборудования

Оборудование	Кол-во	Стоимость ед., руб.	Срок службы, лет
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX

В

Оборудование	Кол-во	Стоимость ед., руб.	Срок службы, лет
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
XXXX	XXXX	XXXX	XXXX

8.7. План расходов

Расходы, связанные с реализацией Проекта могут быть разделены на инвестиционные и операционные. ...

Таблица 3. План расходов
(тыс. рублей)

	0 год (первый месяц проекта)	1 год	2 год	3 год	4 год
Закупки сырья	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX
Аренда помещения	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX	XXXX

В



Рисунок 1. Структура операционных расходов

Структура операционных расходов приведена на рисунке 9. Основные статьи затрат составляют XXXX% – это закупки по всем группам товаров...

В

О компании IndexBox

IndexBox – ведущая компания в области маркетинговых исследований и бизнес-консультирования. Мы проводим исследования рынков, готовим бизнес-планы, строим бизнес-модели и консультируем по вопросам маркетинга и продаж.

Наши клиенты – крупные российские и иностранные компании:



Маркетинговые исследования

Наша специализация - исследования потребительских и промышленных рынков, в сегментах B2C и B2B. В числе используемых методик: кабинетные исследования, опросы потребителей, экспертные опросы, конкурентный анализ, торговый аудит, широкий спектр качественных исследований рынка товаров и услуг. Нашим конкурентным преимуществом является формирование специальных методик исследования под задачи каждого отдельного проекта. Система планирования и оперативного отраслевого мониторинга, созданная в компании, позволяет специалистам IndexBox оперировать в своей работе актуальной и достоверной информацией.

Бизнес-планирование

Мы профессионально занимаемся разработкой бизнес-планов, ТЭО, инвестиционных меморандумов, проводим анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятий и подготавливаем аналитику для сделок M&A. Бизнес-планы, разработанные компанией IndexBox, содержат полноценную финансовую модель для дальнейшей реализации проекта, все расчеты основаны на маркетинговой информации, которая на постоянной основе собирается и анализируется на протяжении более 7 лет. Документы соответствуют стандартам российских и

В

зарубежных банков, проекты имеют рыночную обоснованность и реалистичность прогнозов, а также мы осуществляем помощь в поиске инвестора и организации финансирования, юридическое сопровождение.

Консалтинг

Мы разрабатываем программы стратегического развития для брендов, продуктов, отдельных бизнес-единиц и промышленных предприятий. Как правило, программы включают в себя продуктовую, ценовую, сбытовую и коммуникационную стратегию. Проекты в области стратегического маркетинга актуальны как для крупных предприятий и финансово-инвестиционных компаний, которые планируют расширить сферу своих интересов, так и небольшим компаниям, которые задумываются о развитии бизнеса.